

VIL DU VÆRE EN DEL AF EN SUCCESS?



SALGSKONSULENT TIL B2B

Danlad A/S søger en erfaren salgskonsulent til B2B, der vil være med til at udvikle sin egen stilling. Vil du være en del af en virksomhed i en rygende udvikling, der er præget af aktivitet og travlhed, så er det måske dig vi søger. Salgsteamet beskæftiger sig med salg af hele Danlads brede produktprogram, som produceres fra vores produktionsfaciliteter i Ejby på Fyn. Danlad A/S tilbyder transportløsninger gennem forhandlere samt større samarbejdspartnere primært i Danmark samt Norge.

Udfordringer med ansvar

- Fokuser på større kunder (key account kunder)
- Rådgive nogle af landets mest tilfredse erhvervskunder om transportløsninger m.m. og altid med udgangspunkt i kundens behov og ønsker.
- Sideløbende med den daglige kundepleje skal du tiltrække nye, gode kunder, enten via opsøgende salg, netværk eller markeds-føringsaktiviteter.

Dine udviklingsmuligheder

Som salgskonsulent får du egen kundeportefølje og budget. Mulighederne er mange – du og dine evner sætter overliggeren for din karriere hos os.

Personlige egenskaber og kvalifikationer:

- Du er måske i dag, i job som erhvervskonsulent i bilbranchen gerne med en teknisk baggrund eller sælger af materiel til vare- eller lastbiler.
- Du er initiativrig og resultatorienteret.
- Du er fleksibel.
- Du er udadvendt og har mod på opsøgende salg.
- Du har gode kommunikationsevner, og er let at arbejde sammen med.
- Du er vant til at arbejde i Microsoft programmer.
- Behersker Dansk & Engelsk i skrift og tale.
- Du kan have mange bolde i luften.

Til stillingen vil der være en attraktiv fast løn, pension og sygeforsikring. Derudover vil du få udleveret PC, telefon samt firma bil. Ansættelse er snarest muligt, hvorfor ansøgningerne vil blive behandlet løbende.

LÆS MERE



KOM MED PÅ HOLDET!

Du tilbydes en mulighed for at blive en vigtig spiller i et godt team, der i markedet er kendt for kvalitet. Du vil blive grundigt introduceret til produkter, opgaver, kolleger og arbejdsgange. Derudover vil du få et spændende selvstændigt job med kontakt til mange mennesker og stor indflydelse på tilrettelæggelse af din egen arbejdsdag. Du får – udover dygtige kolleger og karrieremuligheder – en god lønpakke, der består af en fast løn, en bonusordning, samt pensions- og sundhedsordning m.m.



Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte
Salgschef Jack Fakkenor på tlf.: +45 22686983.
Ansøgning og CV bedes du sende pr. e-mail til jf@danlad.dk
senest den **18. februar 2018**. Skriv "Salgskonsulent" i emnefeltet.



Danlad A/S er en af de største udbydere af transportløsninger i Skandinavien. Firmaet beskæftiger i dag 65 engagerede medarbejdere som alle fungerer i et godt sammenhold, vor fælles mål og værdier værdsættes højt.